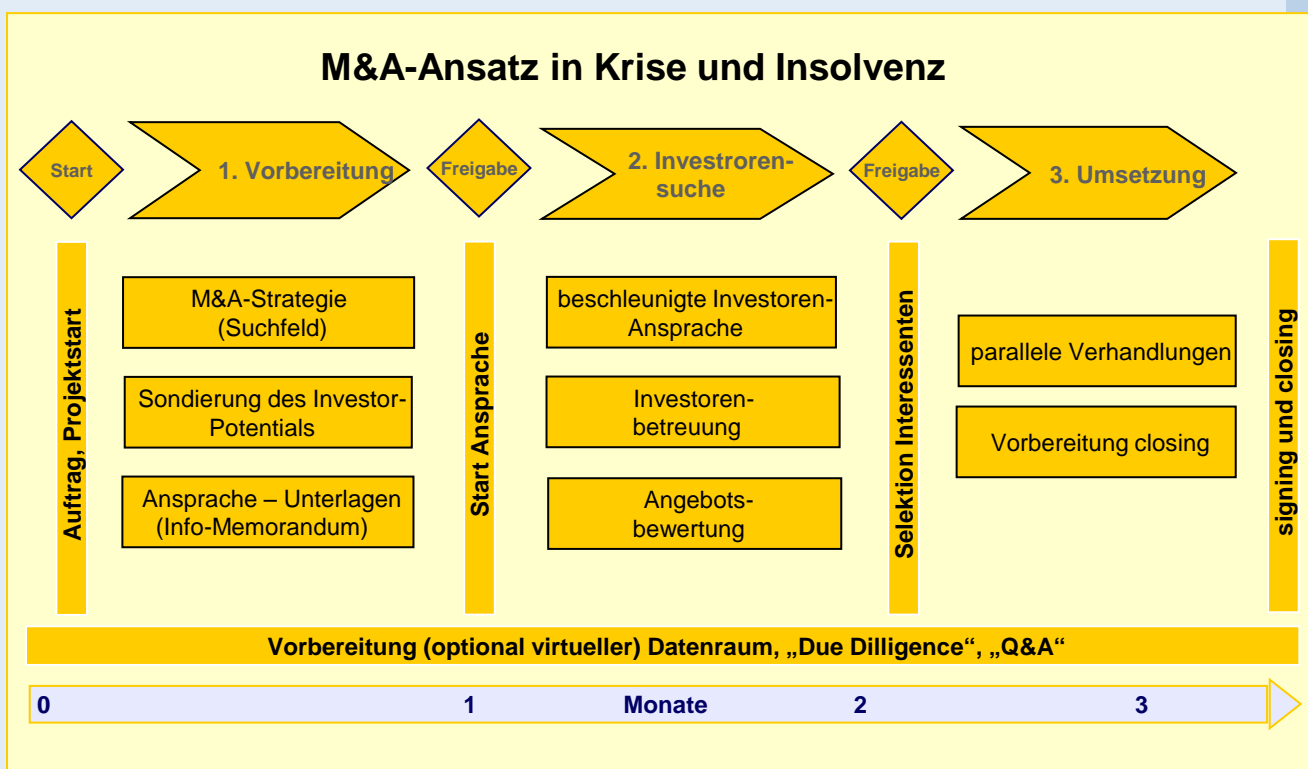


Mit professionellem Support Investorensuche und Unternehmens- verkäufe beschleunigen

Seit über 10 Jahren sind wir auf M&A-Transaktionen in Sondersituationen spezialisiert. Unser Erfolgsfaktor bei Unternehmensverkäufen aus der Krise oder Insolvenz ist die Beschleunigung des Verkaufsprozesses.

Unser Standardprozess von der Vorbereitung, Investorensuche bis hin zur closing-/signing-Phase beträgt 3-4 Monate (ohne Optimierung des Transaktionswertes):



Wir unterstützen – je nach Bedarf – den gesamten Kauf- bzw. Verkaufsprozess (inkl. Verhandlungsführung bis Vertragsabschluss).

Auf Wunsch unterstützen wir auch lediglich Teilprozesse:

- **Anteils- / Unternehmensbewertung**
- **Vorbereitung Due-Diligence**
- **Vorbereitung Data-Room (auf Wunsch als virtueller Data-Room)**
- **Investorensuche und/oder -begleitung**
- **MBI-/MBO-Konzepte**





Mit professionellem Support Investorensuche und Unternehmens- verkäufe beschleunigen

Unsere Stärken liegen in der Betreuung von Mandanten aus dem industriellen Mittelstand (mid caps und small caps ab 3-4 Mio. € Jahresumsatz).

Nach über 10-jähriger Praxis verfügen wir über fundierte Branchenkompetenz. Die durch uns betreuten Kernbranchen liegen in folgenden Industriesektoren:

Fundierte Branchenerfahrung und breite Branchenvernetzung in:

- Maschinen- und Anlagenbau
- metallverarbeitende Industrie
- kunststoffverarbeitende Industrie
- Elektrotechnik
- (Mikro-)Elektronik
- Werkzeugbau
- Automation/Mess- und Regeltechnik
- Umwelttechnik
- Medizintechnik
- Automotive-Zulieferer

In diesen Branchen beraten wir unsere Mandanten umfassend bei M&A-Transaktionen. Dazu gehören Leistungspakete im Bereich:

- *Unternehmensfinanzierung (Restrukturierungen, Kapitalbeschaffung)*
- *Unternehmenskauf/-verkauf (Targetsuche, Transaktionsberatung)*
- *Management-Buy-in/Buy-out-Lösungen*

Dabei ist jeder Prozessschritt transparent und eng mit unseren Mandanten abgestimmt.

Gerne informieren wir Sie gezielter auf Basis von dokumentierten Praxisbeispielen oder im Rahmen eines persönlichen Gespräches.

MCG Consulting Group Deutschland GmbH
Weilimdorfer Str. 74/1
70839 Gerlingen/Germany
Phone +49 7156/43 29 60 Fax +49 7156/43 29 61
Email: info@mcgconsulting.de
www.mcgconsulting.de