

Anmeldung:

Anmeldung per Email: info@mcgconsulting.de
Anmeldung per Telefax: +49 (0) 711 / 601 607 91

Name:

Vorname:

Firma:

Funktion:

Straße:

PLZ/Ort:

Telefon:

Telefax:

Email:

Ansprechpartner:

MCG Consulting Group Deutschland GmbH
Frau Victoria Hausner
Holderäckerstraße 31
70499 Stuttgart

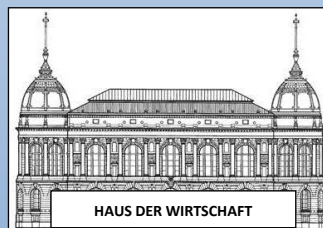
Telefon +49 (0) 711 / 601 607 90

Telefax +49 (0) 711 / 601 607 91

Email info@mcgconsulting.de

Web www.mcgconsulting.de

Eine Veranstaltung der
MCG Consulting Group
in Zusammenarbeit mit



Marktchancen in Osteuropa nutzen

**Produktionskapazitäten sichern,
Kosten senken und
Märkte in Osteuropa erschließen**

Datum: 13. November 2018

Zeit: 13:00 h – 17:00 h

Ort: Haus der Wirtschaft
Willy-Bleicher-Straße 19
70174 Stuttgart



Veranstaltungsthema:

Immer mehr Unternehmen nutzen Marktchancen in Osteuropa, um Produktionskapazitäten zu sichern, Kosten zu senken und international wettbewerbsfähig zu bleiben.

Nicht allein in der Automotive-Zulieferindustrie hat sich Osteuropa längst zur Exportplattform für Westeuropa entwickelt. Gleichzeitig verstärkt sich insgesamt der Trend zur lokalen Zulieferung der internationalen Absatzmärkte.

Für Unternehmen der metall- und kunststoffverarbeitenden Industrie, des Maschinenbaus und der Elektroindustrie stellt sich daher verstärkt die Frage, wie neue Standorte und Produktionskapazitäten in osteuropäischen Regionen kostengünstig und effizient aufgebaut bzw. genutzt werden können.

Die Veranstaltung liefert dazu Fakten, Zahlen und Informationen – insbesondere zu Fragen, die sich Unternehmer dabei in der Praxis stellen:

- In welchen Ländern finden sich meine Produkte bzw. Materialgruppen zu attraktiven Konditionen?
- Welche Produktionsbedingungen habe ich in welcher Region zu erwarten?
- Welche Preisunterschiede bestehen dort aktuell?
- Wie finde ich dort zeitnah für mich interessante Lieferanten, Produktionspartner, Joint-Venture-Chancen oder Übernahme-Kandidaten?
- Wie sind in Osteuropa Suchprozesse für Zielfirmen effizient zu organisieren und wie ist dabei die Qualität zu sichern?
- Welche Investitions-Zuschüsse und Steuer-Incentives sind dort zu erwarten?

Veranstaltungsprogramm:

- 13:00** Einführung/Überblick
- 13:10** Regionale Markt- und Produktionspotentiale in Osteuropa
- 13:50** Aktuelle Preissituation, Kostenbenchmarks und Produktionsbedingungen in osteuropäischen Märkten
- 14:30** Kaffeepause
- 14:50** Chancen und Hürden im Sourcing- und Outsourcing-Prozess in osteuropäischen Märkten sowie beim Aufbau neuer Standorte zur Markterschließung (Praxisbeispiele)
- 15:30** Erfolgsfaktoren und Bedingungen bei der Suche nach geeigneten Produktions-Partnern oder Übernahmekandidaten in Osteuropa
- 16:10** Diskussions- und Fragerunde inkl. Exkurs: Wie sind Investitions-Zuschüsse und Steuer-Incentives erfolgreich zu realisieren?
- 17:00** Ende der Veranstaltung

Referent:

Andreas Wälti, Geschäftsführer
MCG Consulting Group

Veranstaltungsunterlagen:

Alle Teilnehmer erhalten – zusätzlich zu den Veranstaltungsunterlagen – Benchmarks und Marktübersichten zu ausgewählten Produkten und Technologien aus der metall- und kunststoffverarbeitenden Industrie, des Maschinenbaus und der Elektro-Industrie.

Ebenso erhalten alle Teilnehmer Praxishilfen zur Suche von Partnern/Zielfirmen in Osteuropa sowie einen „EU-Förder-kompass“ für Investitionszuschüsse!

Teilnehmergebühr:
485,00 € zzgl. MwSt.

Teilnehmer aus bisherigen MCG-Veranstaltungen (inkl. Kollegen/Mitarbeiter), erhalten einen Preisnachlass in Höhe von 50% !

Teilnahmebedingungen:

Die Zahl der Teilnehmenden ist beschränkt; die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihrer Eingänge berücksichtigt.

Sichern Sie sich mit dieser Veranstaltung Anregungen, aktuelle Informationen und Fakten für die Suche von geeigneten Partnern/Zielfirmen in Osteuropa im Rahmen Ihrer Sourcing-/Outsourcing-Prozesse oder Ihrer Suche nach neuen Standorten zur Markterschließung.

Erfahrene Experten liefern Ihnen dazu die Grundlagen für Ihre aktuellen Entscheidungen!

Zur Anmeldung: siehe Rückseite!